



WiseGolf-toiminnanohjausjärjestelmä

WiseGolf-toiminnanohjausjärjestelmä muodostuu WisePlatform-liiketoimintajärjestelmästä sekä golf-toimialaratkaisuisista.

WisePlatform on valmis CRM-ohjattu liiketoimintajärjestelmä, jossa kotisivut, hallinnon, markkinoinnin, myynnin ja taloushallinnon työkalut ovat helppokäyttöisesti samassa järjestelmässä - samoilla logiikoilla ja käyttäjätunnuksilla. Työkalut on alusta asti suunniteltu toimimaan yhdessä, mikä mahdollistaa tietojen liikkumisen järjestelmän sisällä ilman ulkopuolisia integraatioita ja tekee kokonaisuudesta toimintavarman. Kaikki toiminnallisuudet ovat WiseNetworkin kehittämiä ja 140 henkilötyövuoden (5/2022) tulos.

WiseGolf toimialakohtaiset työkalut golfkentille ja seuroille

WiseGolf App

Helpoin tapa varata tii aika mihin tahansa Suomen WiseGolfia käyttävälle kentälle. Mobiilisovelluksella pelaaja pidetään myös helposti tietoisena kotiseuran ajankohtaisista asioista sekä infotaan vieraspelaajaa olennaisista kenttäuutisista.

Osakas- ja jäsenhallinta

Osakkeiden hallinta, omistajanvaihdoksien tekeminen, pelioikeuksien hallinta sekä massalaskutukset. Ebirdie-rajapinta jäsenyystietojen käsittelyyn.

Liikuntarahat

Verkkokaupassa ja kassassa voidaan vastaanottaa eri liikuntarahoja ja maksaa niillä sekä uusia ostoja että nykyisen sopimuksen tulevia maksuja. Verkkokaupassa asiakas voi suoraan maksaa Smartumeilla sekä ePassilla.

Golf-ajanvaraus

Lähtöajan varaamisen lisäksi helppoa lisämyyntiä - autot ja vaikkapa ravintolatuotteet samalla kertaa.

Kassasovellus

Kassasovellus (WisePOS) on tabletissa ja läppärissä toimiva kassajärjestelmä. Eri toimipisteille räätälöidään tuotehallinnon avulla omat kassapöydät. Data siirtyy automaattisesti kirjanpitoon omille tileilleen.

Ry ja Oy samassa järjestelmässä

Järjestelmä mahdollistaa koko golfyhteisön toiminnan samaa järjestelmää käyttäen.

Golf-analytiikka

Golftoiminnan tärkeimpien lukujen seuranta sekä yhden silmäyksen dashboardeilla että syvemmillä pureutuvilla raporteilla.

Miksi valita WiseGolf?

✓ Toimialaosaaminen

WiseGolfin toimialajohdolla sekä palvelupäälliköillä on kymmenien vuosien kokemus toimialalta. Lisäksi asiakkaistamme koostuva kehitysryhmä kokoontuu säännöllisesti pohtimaan työkalujen ja toimintatapojen kehittämistä ja siihen liittyvää priorisointia.

✓ Helppokäyttöinen

Olemme panostaneet alusta asti WisePlatformin helppokäyttöisyyteen: Kaikki järjestelmän osat toimivat toistensa kaltaisesti – samoilla logiikoilla, olipa sitten kysymys viestinnästä, myynnistä tai taloushallinnosta.

✓ CRM-ohjattu

WisePlatformissa CRM ohjaa kaikkia järjestelmän osa-alueita. WiseCRM kokoaa kaikki asiakkaaseen liittyvät tiedot keskitetyksi yhteen paikkaan, mistä ne ovat helposti järjestelmän kaikkien muiden toimintojen käytettävissä. WiseCRM:n ainutlaatuisuus muodostuu kaksisuuntaisesta tietojen siirrosta kaikkien järjestelmän toiminnallisuuksien välillä: CRM jakaa tietonsa kaikkien muiden WisePlatformin työkalujen käyttöön ja vastaavasti kaikki järjestelmän työkalut kerryttävät tietoja CRM:ään. GDPR:n mukainen tietojen käsittelyn todentaminen ja säilytys on kaikissa toiminnallisuuksissa selkeää.

✓ Päällekkäinen työ poistuu

Kaikki tallennetaan vain kertaalleen: julkaisu tuotanto, kontaktit, tuotteet, tarjoukset, sopimukset, tilikartta. Osto-, myynti- ja palkkadata automatisoituna järjestelmän kirjanpitosovellukseen, näin perinteinen kirjanpito vähenee oleellisesti.

✓ Valmis järjestelmä - nopea käyttöönotto

WisePlatform on räätälöity kokonaisuus, joka toteutetaan asiakkaan valitsemilla toiminnallisuuksilla ja visualisoidaan asiakkaan graafisella ilmeellä. Käyttöönotto on helppoa: järjestelmä saadaan avattua valituilla rakenteilla sekä asiakkaan graafisella ilmeellä muutaman työpäivän aikana.

✓ Jatkuva kehitys

WiseNetworkin asiakkaat muodostavat kehitysverkoston, jossa tuotekehitys tapahtuu toimialoittain asiakkaiden aloitteista. Järjestelmän päivitys uusilla ominaisuuksilla tapahtuu kuukausittain ja näin asiakkailla on käytössä aina markkinoiden ketterin ajantasainen ratkaisu.

✓ Kilpailukykyiset läpinäkyvät kustannukset

WisePlatformin käyttöönotettujen toiminnallisuuksien kuukausikohtainen SaaS -palvelumaksu tekee kokonaiskustannuksista hallittavan ja läpinäkyvän.

✓ Looginen tapahtumaketju

Monikanavaviestintä ja myynti sekä taloushallinto muodostavat luonnollisen tapahtumaketjun, joista jokaisesta vaiheesta syntyy järjestelmään automatisoitu analytiikka.

✓ Turvallinen

Tiedostamme toiminnassamme tietoturvaan liittyvät riskit panostamme tietoturvasoomme jatkuvasti.

✓ Ekologinen, paperiton toiminta

WisePlatformin pilvipohjainen SaaS-palvelumalli mahdollistaa kokonaisuudessaan ekologisen paperittoman toiminnan.

✓ Suomalainen yritys, innovaatio, työ ja palvelutuote

WisePlatform on kokonaisuudessaan suomalainen kansainvälistyvä innovaatio, kaikki kehitystyö on tehty Suomessa.